

moretti & partner

Unternehmensberatung

Wenn einmal
die Schuhe drücken...



Fortführungsprognosen
Sanierungsgutachten
Grundlagen und Umsetzung

Stuttgart * Ludwigsburg * Öhringen
Telefon 07941/ 64 81 498
Mobil 0171/ 885 2562
www.moretti-partner.de

Situation

In einer Unternehmensbiografie gehören Krisen und deren Beseitigung zum Business.

Märkte und Rahmenbedingungen befinden sich im ständigen Wandel und nicht immer hat man sofort die richtige Antwort parat. Die Folge könnte sein:

- Umsatzrückgang!
- Liquiditätsengpass!

Die Konsequenz

- Die Rücklagen werden nach und nach aufgezehrt
- das Rating verschlechtert sich,
- die Kreditlinien bei Banken und Kreditversicherer stehen unter Druck,
- Lieferanten, Kunden und Mitarbeiter sind verunsichert...

Die Folgen daraus behindern einen ordentlichen Betriebsablauf!

Eine für alle Parteien unbefriedigende Ausgangslage: für den Unternehmer selbst, aber auch für alle Unternehmensbegleiter wie Banken, Kunden, Lieferanten, Mitarbeiter, Gesellschafter etc..

Lösung: Ideen und Vertrauen

Sie möchten die Krise managen?

Dies setzt voraus, dass Sie mit den Beratern Ihrer Wahl konkrete Ideen zur Restrukturierung entwickelt haben und das Vorhaben als überwiegend wahrscheinlich eingeschätzt wird. Im Detail geht es um die Wiederherstellung der Renditefähigkeit (Branchenrendite) und der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit.

Vertrauen schaffen - Transparenz

Dies gelingt einerseits durch persönliche Gespräche und durch die Plausibilisierung Ihrer operativen, leistungswirtschaftlichen, strategischen sowie finanziellen Maßnahmenplanung durch einen sachverständigen Dritten (z.B. moretti & partner)

Vertrauen bestätigen – Kommunikation

Zur Stützung des nachhaltigen Vertrauens dienen regelmäßige Berichte an die Unternehmensbegleiter (Stakeholder) über die erreichten Teilziele auf dem Weg zur nachhaltigen Lösung der finanziellen und leistungswirtschaftlichen Krise.

Beratungsangebot

moretti & partner ist auf die Beratung von Unternehmen in der Krise spezialisiert und bietet alle notwendigen Bestandteile für eine erfolgreiche Sanierung/Restrukturierung:

- Situationsanalyse,
- Leistungswirtschaftliche Prozessoptimierung
- Vertriebsoptimierung
- Umsetzung, Projektarbeit
- Finanzierungskonzeption,
- Bankkommunikation,
- Planung, Controlling, Berichtswesen u.v.m.

Gespräch auf Augenhöhe? Gerne!



Erstes Kennenlernen (rd. 20 Minuten)

kostenfrei, per Telefon oder

Live-Video-Chat

Beratungszuschüsse für
Krisenberatung
können über moretti & partner
beantragt werden.

Über uns

Bankexpertise

moretti & partner verfügt über eine langjährige Bankexpertise und kennt daher beide Welten: Die Welt der Banken und die Belange von Unternehmen. Eine gute Basis für eine gelungene Finanzkommunikation.

Leistungsfähigkeit

moretti & partner kann auf eigene Mitarbeiter sowie auf erfahrene Beraterkollegen (u.a. Dipl.-Ingenieure) zurückgreifen und somit den gewünschten Mehrwert aus einer Hand gestalten

Expertenwissen / Projektarbeit

- Leistungswirtschaftliche Prozessoptimierung
- Integrierte Finanzplanung,
- Erstellung von Gutachten,
- Berichtswesen, Kosten-/Risikomanagement, Logistik, Vertrieb, Marketing, Controlling, Personal, Industrie 4.0, Distressed Financing und Distressed M&A

Umsetzung

moretti & partner hat sich auf betriebswirtschaftliche Analysen und auf die operative Bewältigung von Krisen, Sanierungen und Restrukturierungen spezialisiert. Besonderes Augenmerk legen sie auf die Optimierung von Geschäftsmodellen (u.a. Ideenfindung, leistungswirtschaftliche Prozessoptimierung, Vertrieb) und deren Betriebsrenditen. Dabei geben

- Plan-Plausibilisierungen,
- Fortführungsprognosen IDW S11 oder
- Sanierungsgutachten (IDW S6)

wichtige Hinweise über die Herausforderungen und über das Gelingen der Sanierung. Diese Gutachten entsprechen dem Bankenstandard und stellen das Unternehmen aus der Sicht eines neutralen Dritten transparent und klar dar. Inhalte sind u.a.

- Maßnahmen zur Krisenbewältigung
- Integrierter Unternehmensplan
- Prozessoptimierungen „Leistungswirtschaft“
- Einschätzung der Sanierungsfähigkeit/
der Fortführung u.v.m.

Zielgruppe

Umsatztätigkeit

moretti & partner hat sich auf Unternehmen mit einer Umsatztätigkeit von 3-15 Mio. € p.a. spezialisiert.

Branchenschwerpunkt

Branchenschwerpunkte sind Automotive, Autohäuser, Handel, Bauträger, Recycling, Maschinenbau, Sondermaschinenbau, Roboting, Spedition und weitere.

USP

Als kleine Kanzlei legt m&p Wert auf erfahrene etablierte Berater, die in der besonderen Situation „Krise“ den richtigen Ton treffen: In der Sache hart, jedoch im Auftreten und Sprache empathisch.

Ansprechpartner

Enrico M. Moretti,
Senior Berater,
Mobil 0171(885 2562
www.moretti-partner.de

